

BUSINESS EYE 360°

A 360° view over your Business



Software Solutions for Smart Enterprises

www.bettertechsoftware.com

Plataforma Business eye 360° – Recolhe, Normaliza e Distribui a informação



3 Meios de distribuir a informação

1 –Power BI

Dashboards no PowerBI



SHOW STATISTICS



2 – Business Report

Relatórios de gestão entregues automaticamente na caixa de correio dos destinatários

3 – Mobile APP

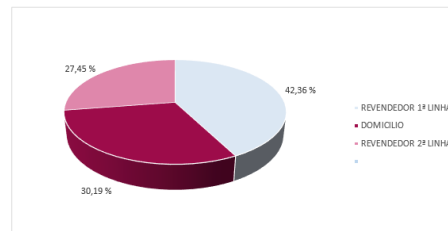
Informação disponibiliza nos celulares através da App Business Eye

RELATÓRIO DE GESTÃO

1.1. Vendas por grupo de cliente

As vendas em abril / 2020 para o top 5 de grupos totalizaram 244.497,44 € o que representa 100,00% do total de vendas do mês e constitui uma diminuição sobre as vendas totais do top5 do mês anterior que constituíram 100,00% das vendas totais e são uma diminuição sobre as vendas totais do mês homólogo que constituíram 100,00% do total.

O gráfico seguinte apresenta a distribuição das vendas de abril / 2020 pelo Top 5 de grupos.



A relação das vendas do top 5 por grupo relativas a abril / 2020, mês anterior e mês homólogo podem ser observadas no gráfico abaixo.

BUSINESS EYE 360°				
MANUEL MARQUES				
Varejo Centro				
MARÇO 2020				
Ranking	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
A sua posição atual	2	5	7	
Vendas				
	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Número de clientes da carteira				
Número de clientes que estão nas suas listas	35	35	35	
Número de clientes com vendas				
Número de clientes que já fizeram uma compra esta mês	29	29	31	
Valor do mês				
Valor vendido na mês	120.010,24 €	75.390,39 €	69.984,05 €	
PI + P3	117.623,43 €	65.341,08 €	61.080,08 €	
PI	117.623,43 €	65.341,08 €	61.080,08 €	
P3	10.386,81 €	7.049,31 €	8.903,97 €	
Venda média				
Valor vendido na mês	866,23 €	640,82 €	581,89 €	
Drop size				
Número médio de produtos que em média são vendidos em cada venda	14	11	11	
Devoluções				
	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Valor de devoluções	321,52 €	444,13 €	343,79 €	
Valor devolvido na mês				

Recolha e normalização da informação

Para fazer chegar a informação ao BusinessEye será instalado um DataSender que extrai diariamente a informação relevante do banco de dados dos sistema do cliente , ou de uma staging área preparada para o efeito

Essa informação e normalizada e enviada para a base de dados do BusinessEye.

E uma solução ONSITE. Todas as bases de dados ficam localizados dentro da infraestrutura do cliente.



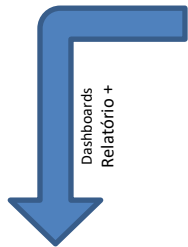
Business
Eye 360°



Bettertech DataSender



Data PUSH - Distribuição automática da informação


Vendas
Stocks
Finance
CRM
ObjetivosDashboards
Relatório +Top
ManagementFinancial
DirectorMarketing
Manager

Relatório


Teamleader

App


Vendedor

Relatórios de gestão

Gerados automaticamente com a periodicidade desejada e enviados para a caixa do e-mail dos destinatários

Nos próximos slides uma amostra de algumas partes de um relatório de gestão

Cada capítulo do relatório analisa uma área da empresa


BUSINESS EYE 360°
software by
Bettertech Software

RELATÓRIO DE GESTÃO

março 2020

REALIZADO EM: 01/06/2020

EXPLORING DATA VALUE
WITH 360° INSIGHTS




CONTACTOS

Morada
Praça do Comércio, 16
4400-010 Barcelos
PORTUGAL

Telefone e Fax
Tel: Comercial (+351) 239 244 300
Tel: Comercial (+351) 239 244 312
Fax: (+351) 239 244 311

Online
Email: Comercial (+351) 239 244 300
Email: Comercial (+351) 239 244 312
Website: www.bettertech.pt

RELATÓRIO DE GESTÃO

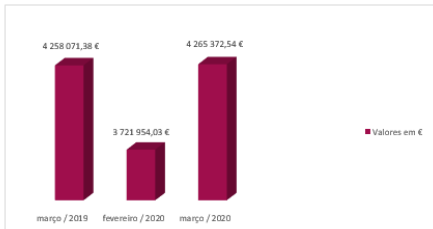
Índice

1.	Resumo operacional	3
1.1.	Vendas por mercado	4
1.2.	Os melhores clientes	6
1.3.	Top vendedores	8
1.4.	As referências mais vendidas	10
2.	Vendas	12
2.1.	Equipes de vendas	12
2.2.	Exportação	14
2.3.	Grossistas	16
2.4.	Armazenistas	18
2.5.	Famílias	20
2.6.	Subfamílias	22
2.7.	Marcas	24
3.	Estoques	26
4.	Compras	26
5.	Tesouraria	28
5.1.	Valores por pagar	28
5.2.	Cobrança	29
6.	Produção	30
6.1.	Granel	30
6.2.	Embalados	31
6.3.	Comparação quantidade produzida / vendida	32
7.	Logística	33
7.1.	Produtos em Outlook especial	33
7.2.	Evolução mensal do total das caixas preparadas – logística	33
7.3.	Média de caixas/operador	33
8.	Qualidade	34
8.1.	Reclamações de clientes	34

RELATÓRIO DE GESTÃO

1. Resumo operacional

No mês de março / 2020 as vendas líquidas totalizaram 4.265.372,54 € euros, o que representa um crescimento em relação ao mês anterior onde o valor conseguido foi 3.721.954,03 € e um crescimento em relação ao mês homólogo do ano passado em que as vendas líquidas totalizaram 4.258.071,38 €.



A atividade pode ser resumida no quadro abaixo

Indicador	março / 2020	Feb. anterior	Mês homólogo
Vendas	4.265.372,54 €	3.721.954,03 €	4.258.071,38 €
Cobrança	4.086.288,00 €	4.086.480,00 €	4.186.244,70 €
Nº clientes	3.882	3.880	3.532
Valor por pagar	3.380.573,70 €	3.380.286,70 €	3.411.688,04 €
Valor vencido	6.200 €	6.200 €	6.200 €
Nº clientes novos	6.200 €	6.200 €	6.200 €
Nº clientes perdidos	0	0	0
Nº clientes em risco	1.588	1.678	1.687

A informação é disponibilizada automaticamente e já tratada aos decisores da empresa

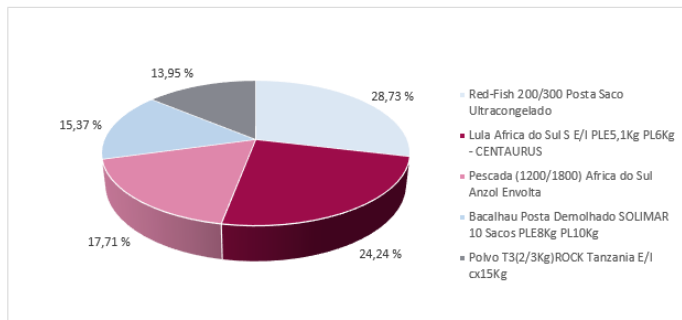
RELATÓRIO DE GESTÃO



1.4. As referências mais vendidas

As vendas em março / 2020 para o top 5 de referências totalizaram 359.658,78 € o que representa 8,43% do total de vendas do mês e constitui um crescimento sobre as vendas totais do top5 do mês anterior que constituíram 2,57% das vendas totais e são um crescimento sobre as vendas totais do mês homólogo que constituíram 2,17% do total.

O gráfico seguinte apresenta a distribuição das vendas de março / 2020 pelo Top 5 de referências.



As vendas do top 5 de referências relativas a março / 2020, mês anterior e mês homólogo podem ser observadas no gráfico abaixo.

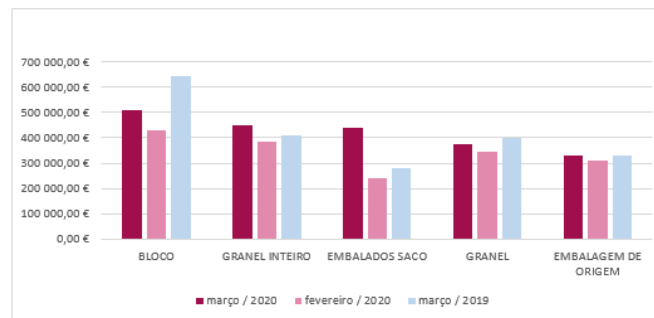
RELATÓRIO DE GESTÃO



2.5. Famílias

As vendas em março / 2020 para o top 5 de famílias totalizaram 2.106.740,04 € o que representa 49,39 % do total de vendas do mês e constitui um crescimento sobre as vendas totais do top5 do mês anterior que constituíram 45,81 % das vendas totais e são um crescimento sobre as vendas totais do mês homólogo que constituíram 48,54 do total.

O gráfico seguinte apresenta a distribuição das vendas de março / 2020 pelo Top 5 de famílias.



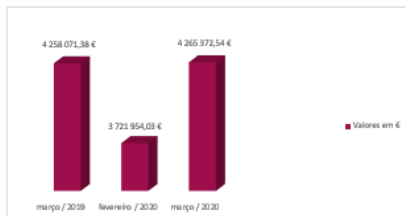
As vendas do top 5 de vendas de famílias relativas a março / 2020, mês anterior e mês homólogo podem ser observadas no gráfico abaixo.

O decisor necessita dos detalhes ? É só clicar os Links inseridos no relatório

RELATÓRIO DE GESTÃO

1. Resumo operacional

No mês de março / 2020 as vendas líquidas totalizaram 4.265.372,54 € euros, o que representa um crescimento em relação ao mês anterior onde o valor conseguido foi 3.721.954,03 € e um crescimento em relação ao mês homólogo do ano passado em que as vendas líquidas totalizaram 4.258.071,38 €.

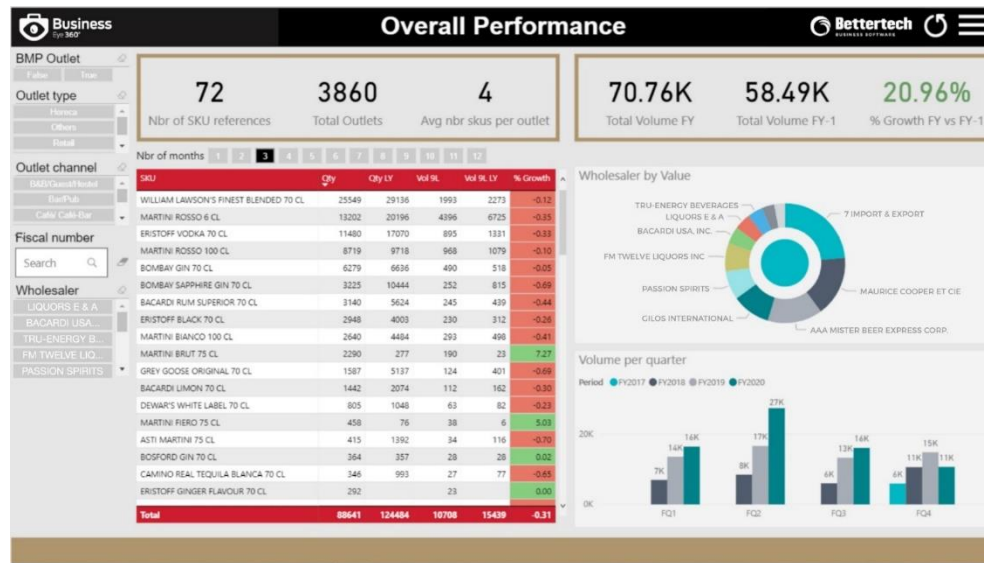


A atividade pode ser resumida no quadro abaixo

Indicador	mês / 2020	Mês anterior	Mês homólogo
Vendas	4.265.372,54 €	4.258.071,38 €	4.258.071,38 €
Cobrança	4.265.372,54 €	4.258.071,38 €	4.258.071,38 €
BT clientes	1.800	1.800	1.800
Valor por pagar	4.265.372,54 €	4.258.071,38 €	4.258.071,38 €
Valor recebido	1.800 €	1.800 €	1.800 €
BT clientes novos	1.800 €	1.800 €	1.800 €
BT clientes perdidos	0	0	0
BT clientes em risco	1.800	1.800	1.800

Informações mais detalhadas podem ser consultadas aqui

<https://app.powerbi.com/groups/me/reports/46148894-65bb-431c-a340-89fc5d1aff75?ctid=4b853c0a-55ab-4314-b11a-2bab4063394a>

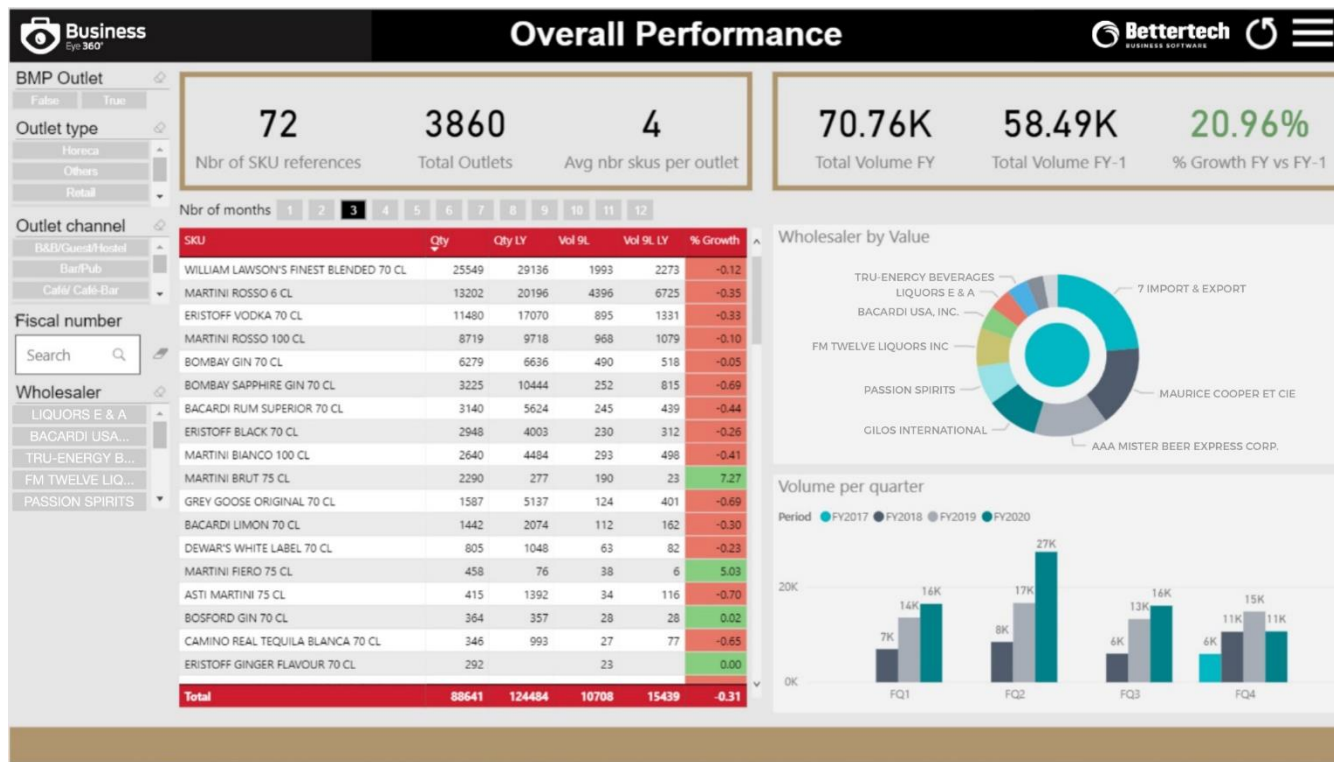


Explore a informação

Conhecer a realidade para um melhor planeamento

Nos próximos slides apresenta-se uma amostra dos dashboards disponibilizados pelo Business Eye

Overall Performance – Como está o nosso desempenho ?



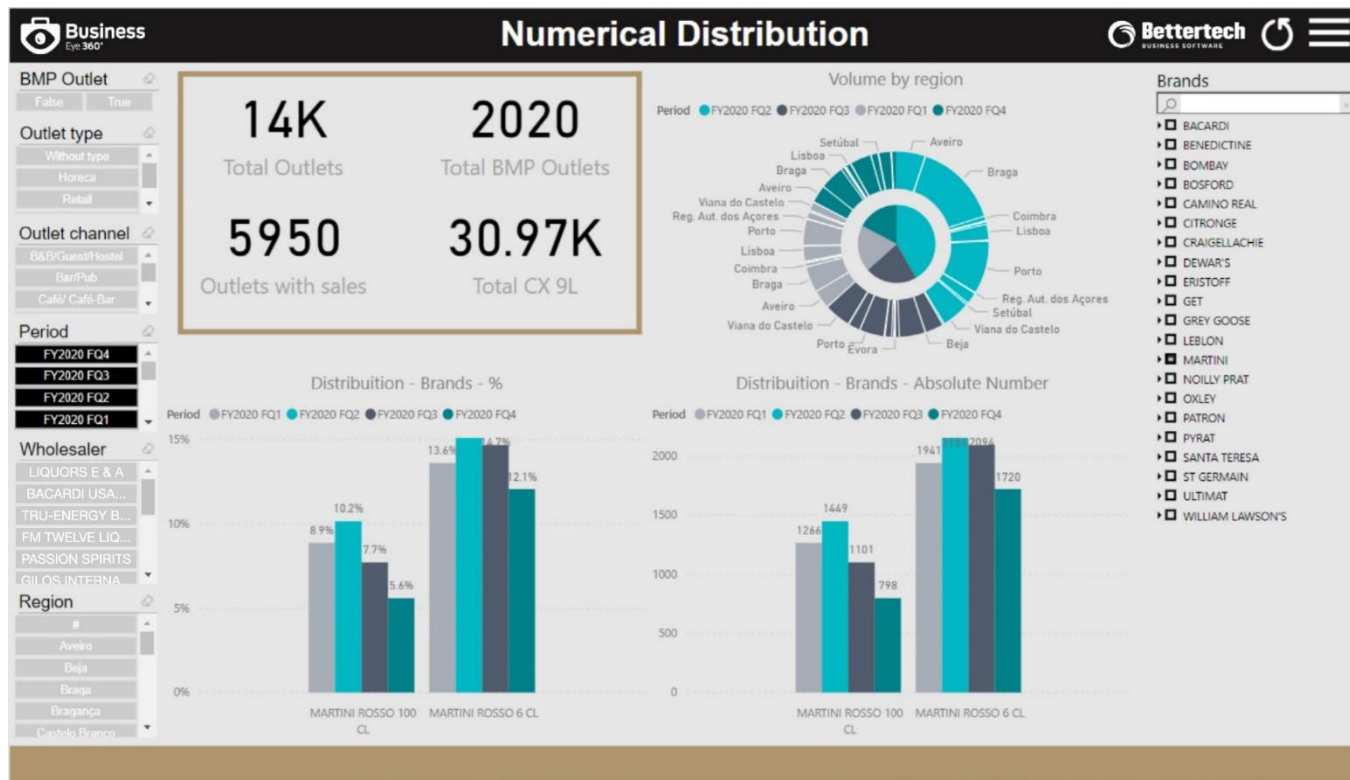
Principais questões:

- SKUs vendidos
- Quem compra ?
- Que lojas vendem ?
- Qual o volume ?
- Evolução das vendas
- Quais os canais ?

Informação filtrada por:

- Tipo de cliente
- Canal
- Loja
- Período
- Detalhe do cliente

Distribuição numérica– Quais são as lojas vendem ? Quais são os produtos vendidos ?



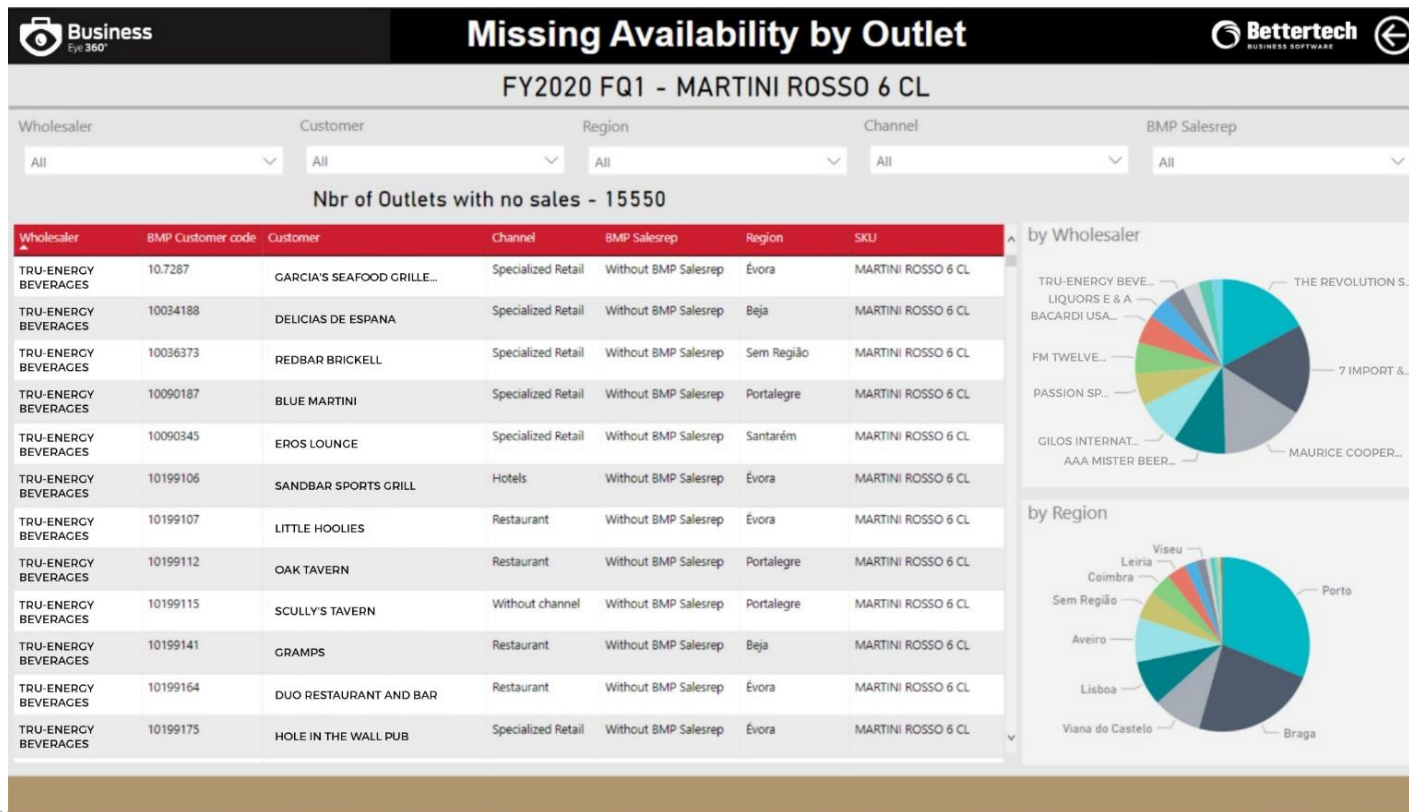
Principais questões

- Total Clientes
- Vendas por:
 - Período
 - Marca
 - Produto
 - Região
 - Loja

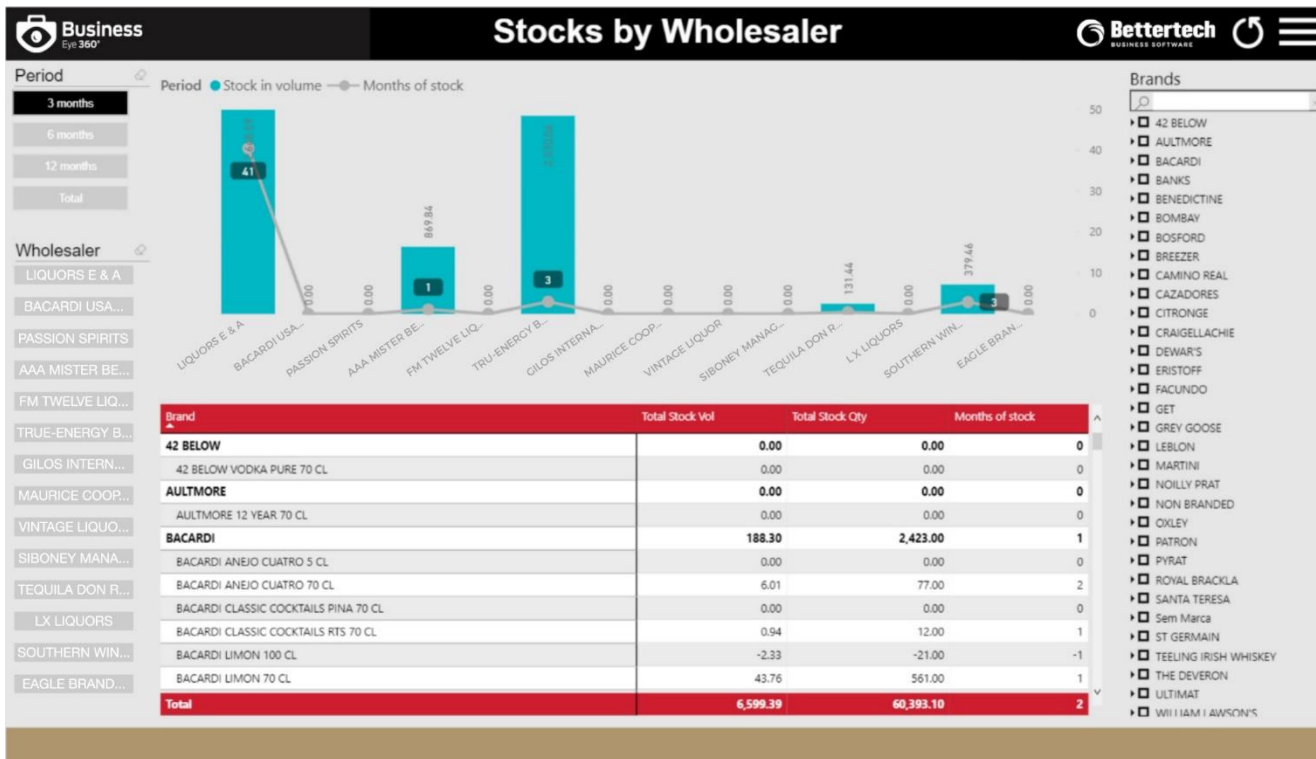
Informação filtrada por

- Tipo de cliente
- Canal
- Período
- Loja
- Região

Missing Availability– Quais são as lojas que não vendem os meus produtos ?



Estoque por loja – qual a disponibilidade de produto em cada loja



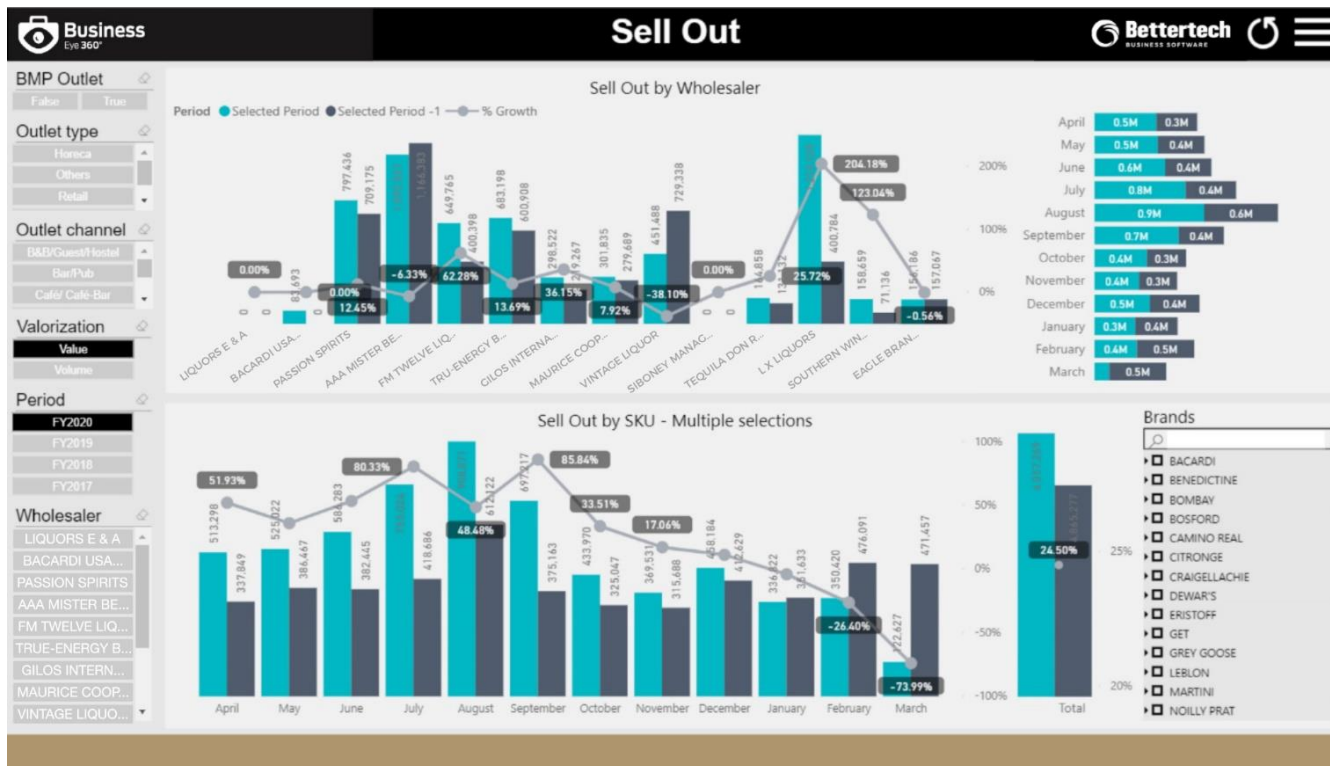
Principais questões

- Estoque por loja
- Estoque versus Vendas

Informação filtrada por

- Período
- Loja
- Marca
- Produto

Sell Out - Quem está a vender?



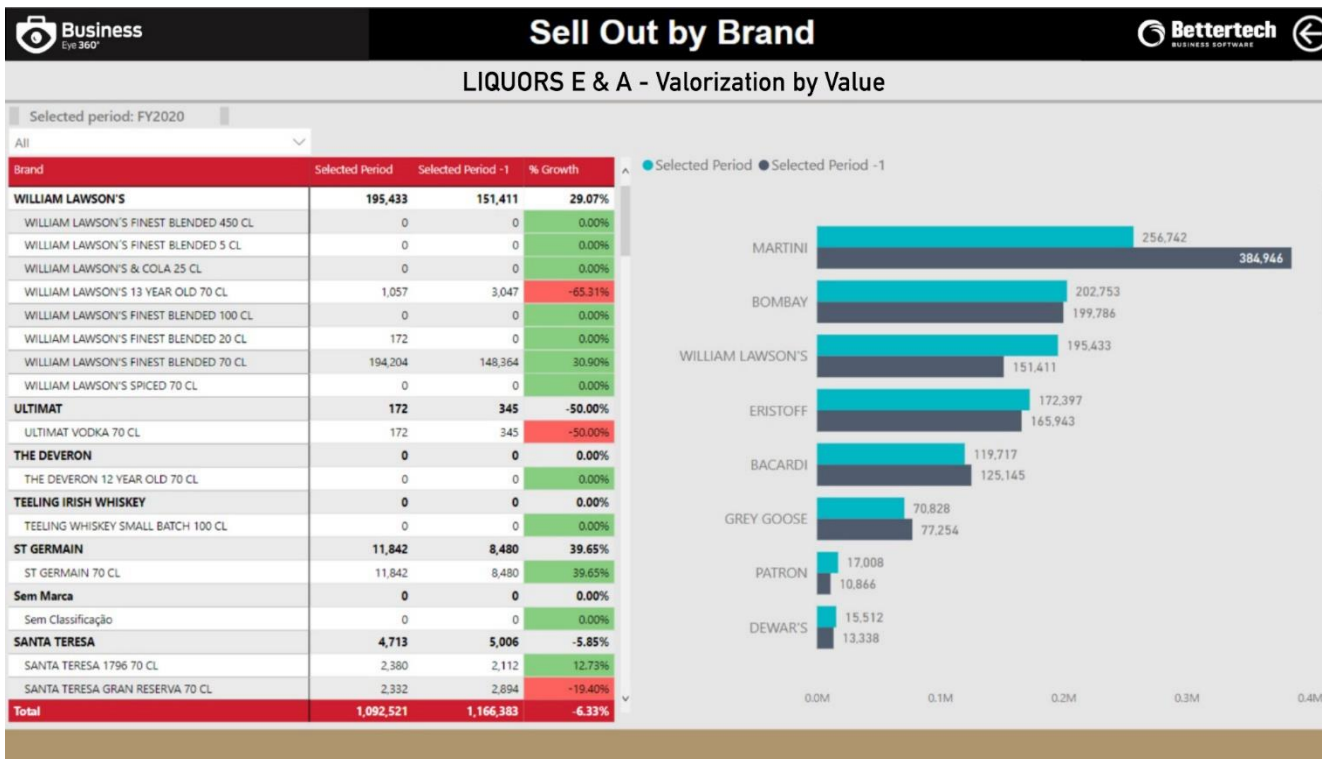
Principais Questões:

- Sellout por loja
- Valor das vendas
- Quantidade vendida
- Evolução das vendas
- Vendas por SKU

Informação filtrada por

- Tipo de cliente
- Canal
- Valorização
- Período
- Loja

Performance das marcas



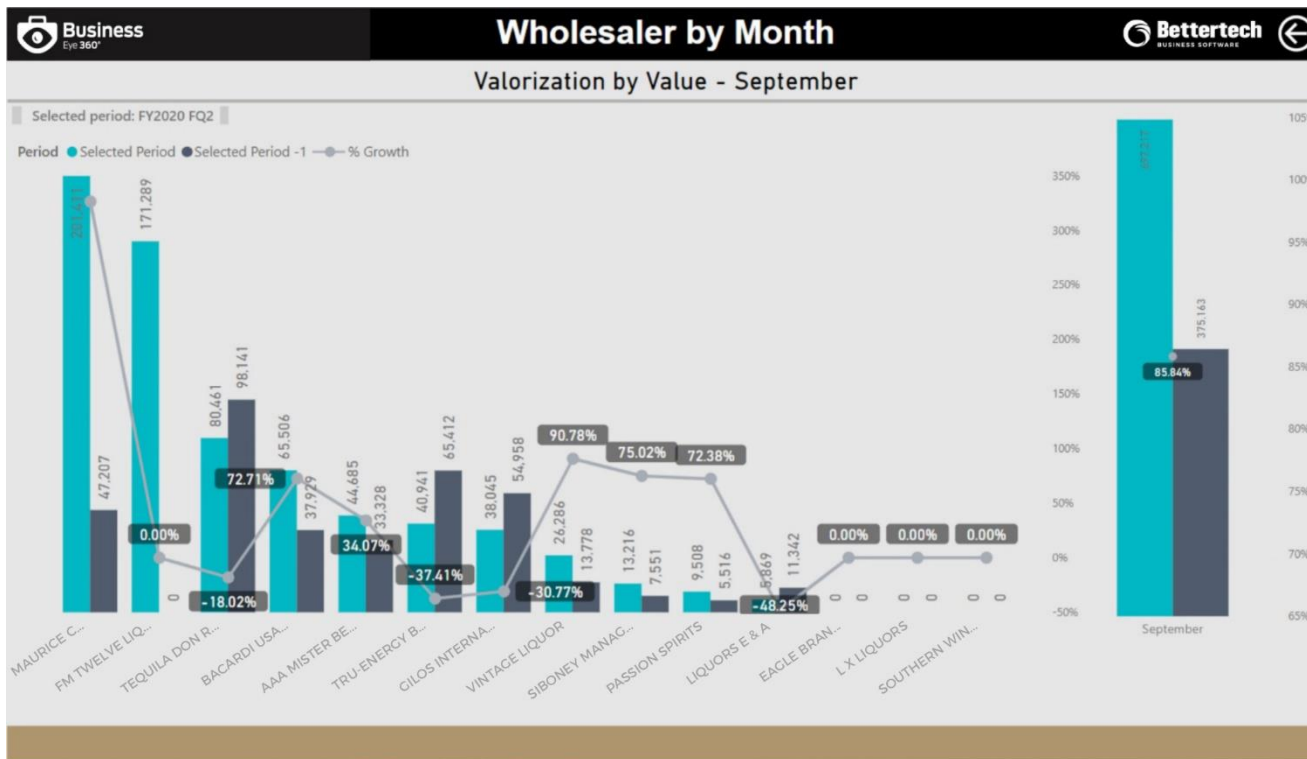
Principais questões

- Marca
- Produto
- Quantidade vendida
- Evolução das vendas

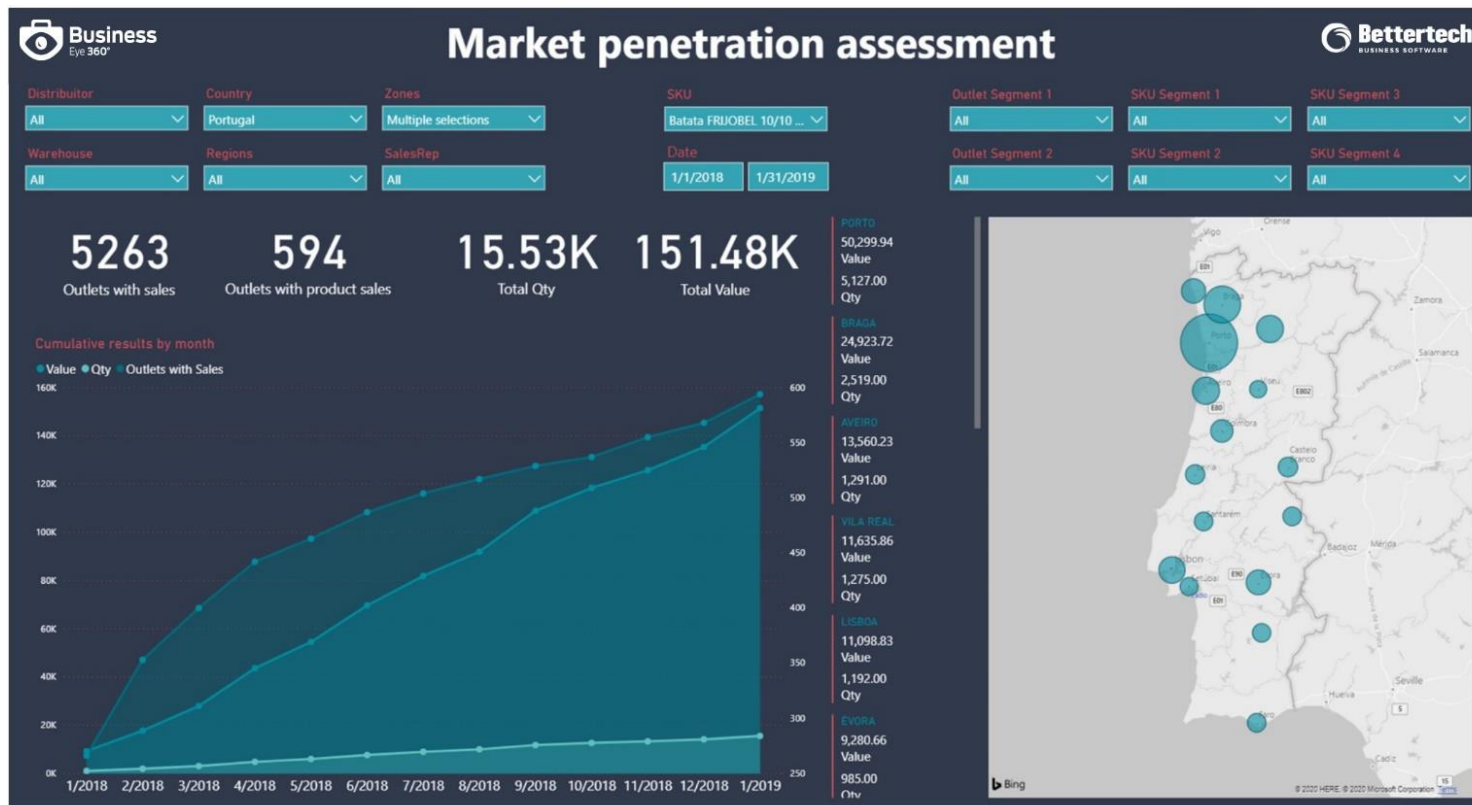
Informação filtrada por

- Período
- Marca
- Produto

Vendas mensais/trimestrais/anuais por loja



Penetração no mercado- Performance dos produtos por região



Mobile APP

Informação atualizada na palma da mão

através do Business Eye 360 Mobile

Business Eye Mobile APP

Para gestores de loja, team Leaders, brand managers, salesrep e outros profissionais da empresa

BUSINESS EYE 360°				
A MINHA POSIÇÃO ATUAL				
MANUEL MARQUES				
Varejo Centro				
MARÇO 2020				
FALTAM 0 DIAS PARA TERMINAR				
Ranking	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
A sua posição atual				
No ranking dentro da sua equipa de vendas	2	5 ▲	7 ▲	
Vendas	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Número de clientes da carteira	38	38	38	
Número de clientes que estão nas suas rotas				
Número de clientes com vendas	29	29	31 ▼	
Número de clientes que já fizeram uma compra este mês				
Valor do mês	128 010,24 €	75 390,39 € ▲	69 984,86 € ▲	
Valor vendido no mês	117 023,43 €	68 341,08 € ▲	61 068,05 € ▲	
P1 a P3	117 023,43 €	68 341,08 € ▲	61 068,05 € ▲	
P1	10 380,81 €	7 040,31 € ▲	8 910,81 € ▲	
P5				
Venda média	866,23 €	648,82 € ▲	591,89 € ▲	
Valor vendido no mês				
Drop size	14	11 ▲	11 ▲	
Número medido de skus que em média são vendidos em cada venda				
Devoluções	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Valor de devoluções	321,52 €	444,13 € ▼	343,79 € ▼	
Valor devolvido no mês				

BUSINESS EYE 360°				
A MINHA POSIÇÃO ATUAL				
MANUEL MARQUES				
Varejo Centro				
MARÇO 2020				
FALTAM 0 DIAS PARA TERMINAR				
Rentabilidade	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Custo das vendas				
Valor de custo da mercadoria vendida	40 656,78 €	27 109,12 € ▲	23 025,61 € ▲	
Lucro bruto	87 353,46 €	48 281,27 € ▲	46 959,25 € ▲	
Valor das vendas – custo das vendas				
Percentagem de rentabilidade	215 %	178 % ▲	204 % ▲	
Lucro bruto / Custo das vendas * 100				
SKUs	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Total skus	857	845 ▲	823 ▲	
Total de skus distintos vendidos pela equipa de vendas				
Número de skus	222	198 ▲	211 ▲	
Número de skus vendidos pelo vendedor				
Cobertura	26 %	23 % ▲	26 % ▲	
Número de skus / Total de skus * 100				
Número de grupos				
Número de grupos de skus distintos comprados				
Quantidade comprada	10 791	6 310 ▲	6 752 ▲	
Soma das quantidades compradas				

BUSINESS EYE 360°				
A MINHA POSIÇÃO ATUAL				
MANUEL MARQUES				
Varejo Centro				
MARÇO 2020				
FALTAM 0 DIAS PARA TERMINAR				
Crédito	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Limite de crédito				
Limite de crédito concedido aos clientes da carteira	669 512,00 €	669 512,00 €	669 512,00 €	
Valor por pagar	141 473,45 €	28 879,21 € ▲	1 085,86 € ▲	
Valor de documentos em aberto nos clientes da carteira				
Número de documentos por pagar	348	137 ▲	48 ▲	
Número de documentos por pagar nos clientes da carteira				
Utilização do crédito	21 %	4 % ▲	0 % ▲	
Valor por pagar / Limite credito * 100				
Valor Vencido	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Número de documentos vencidos	89	59 ▲	48 ▲	
Número de documentos vencidos				
Valor vencido	10 494,12 €	2 624,88 € ▲	1 085,86 € ▲	
Valor dos documentos vencidos				
Valor vencido até 45 dias	8 958,78 €	2 474,28 € ▲		
Valor dos documentos vencidos até 45 dias				
Valor vencido de 45 a 60 dias	1 384,74 €			
Valor dos documentos vencidos de 45 a 60 dias				
Valor vencido de 60 a 90 dias		-25,71 € ▲		
Valor dos documentos vencidos de 60 a 90 dias				

Business Eye Mobile APP

Informação atualizada na palma da mão

BUSINESS EYE 360°				
A MINHA POSIÇÃO ATUAL				
MANUEL MARQUES Varejo Centro				
MARÇO 2020 FALTAM 0 DIAS PARA TERMINAR				
Valor vencido de com mais de 120 dias	176,31 €	176,31 €	1 085,86 € ▼	
Valor dos documentos vencidos com mais de 120 dias				
Prazo médio de vencimento				
Total de dias vencidos / Nº de documentos vencidos				
Prazo médio ponderado				
Total de dias vencidos * valor vencido / Nº de documentos vencidos * valor vencido				
Pagamentos	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previs
Número de documentos pagos	207	225 ▼	194 ▲	
Valor pago	96 715,77 €	70 205,23 € ▲	66 879,78 € ▲	
Valor a pagar	114 873,53 €	85 837,97 € ▲	67 007,98 € ▲	
Percentagem de pagamento	84 %	82 % ▲	100 % ▼	
Prazo médio de pagamento	59	101 ▼	61 ▼	
Prazo médio de pagamento ponderado	59	68 ▼	60 ▼	

BUSINESS EYE 360°				
A MINHA POSIÇÃO ATUAL				
MANUEL MARQUES Varejo Centro				
MARÇO 2020 FALTAM 0 DIAS PARA TERMINAR				
Estatísticas	Atual	Mês Anterior	Mês Homologo	Previsão
Cientes Novos				
Número de clientes novos				
Cientes Perdidos				
Clientes que não compram nos últimos 90 dias, mas que compraram nos 180 dias anteriores				
Maus Pagadores				
Número de clientes com documentos vencidos	21	17 ▲	17 ▲	
Acima do Limite	9	5 ▲	4 ▲	
Clientes a Subir	18	7 ▲	1 ▲	
Clientes a Descer	1	5 ▼	5 ▼	
Clientes em Risco	1	5 ▼	8 ▼	
Clientes Bloqueados	34	34	34	

</

Total customização



SHOW STATISTICS



BUSINESS EYE 360° 4 meses posição atual

MANUEL MARQUES
Varejo Centro MARÇO 2020
FALTAM 9 DIAS PARA TERMINAR

Ranking	Atual	Mês Anterior	Mês Homólogo	Previsão
A sua posição atual No ranking dentro da sua equipe de vendas	2	5 ▲	7 ▲	

Vendas	Atual	Mês Anterior	Mês Homólogo	Previsão
Número de clientes da carteira Número de clientes que estão nas suas rotas	38	38	38	
Número de clientes com vendas Número de clientes que já fizeram uma compra neste mês	29	29	31 ▼	
Valor do mês Valor vendido no mês	120 010,24 €	75 390,39 € ▲	89 804,98 € ▲	
P1 e P2 P1	117 823,43 €	68 341,05 € ▲	81 086,05 € ▲	
P2	10 186,81 €	69 341,05 € ▲	81 086,05 € ▲	
Valor médio Valor vendido no mês	866,23 €	643,82 € ▲	591,89 € ▲	
Drop size Número médio de itens que em média são vendidos em cada venda	14	11 ▲	11 ▲	

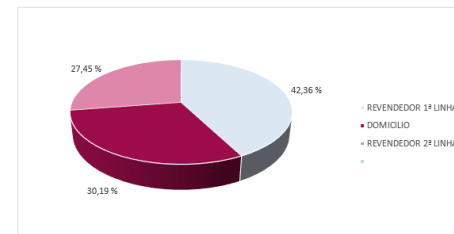
Devoluções	Atual	Mês Anterior	Mês Homólogo	Previsão
Valor de devoluções Valor devolvido no mês	321,52 €	444,13 € ▼	343,79 € ▼	

RELATÓRIO DE GESTÃO

1.1. Vendas por grupo de cliente

As vendas em abril / 2020 para o top 5 de grupos totalizaram 244.497,44 € o que representa 100,00% do total de vendas do mês e constitui uma diminuição sobre as vendas totais do top5 do mês anterior que constituiriam 100,00% das vendas totais e são uma diminuição sobre as vendas totais do mês homólogo que constituiriam 100,00% do total.

O gráfico seguinte apresenta a distribuição das vendas de abril / 2020 pelo Top 5 de grupos.



A relação das vendas do top 5 por grupo relativas a abril / 2020, mês anterior e mês homólogo podem ser observadas no gráfico abaixo.

Outras necessidades ?, Novos relatorios ? Uma nova App ? Outros perfis de utilização ?

Existimos para servir o cliente, fazemos o levantamento de requisitos, estimamos o custo , e integramos dentro da sua Plataforma **Business Eye 360°**.

Quem somos

que se dedica ao desenvolvimento e implementação de projetos e soluções de software, desenvolvendo e procurando no mercado as melhores soluções e plataformas para as necessidades específicas de cada cliente



Missão

Desenvolver projetos e soluções tecnológicas que suportem a estratégia das organizações, melhorando a sua produtividade e promover a sua competitividade.



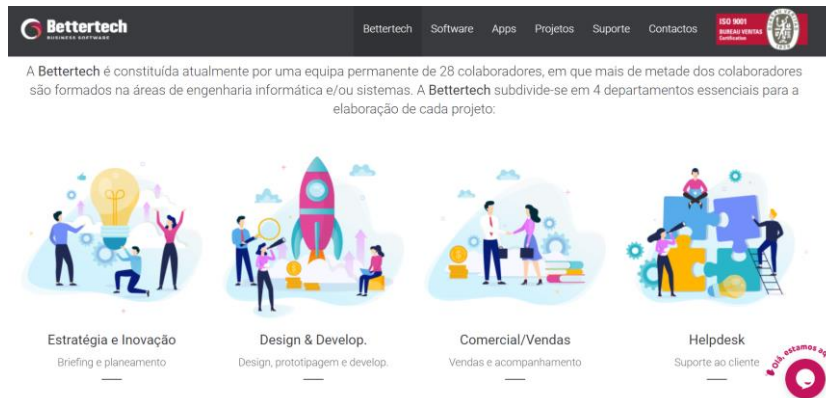
Valores

As necessidades do cliente devem ser satisfeitas com um nível de serviços de excelência, pois as suas expectativas não podem ser defraudadas.



Metodologia

Construir soluções apoiadas nas tecnologias de informação, que respondam eficazmente às necessidades de cada cliente



Várias soluções de software de Gerenciamento para o seu negócio... um projeto à medida da sua empresa!



.salesUP BS

Software de gestão ERP para a distribuição, produção e logística, com faturação certificada.



myTeam for Business

Software de colaboração, CRM e gestão de processos de negócio.



Data Warehouse

Software de Business Intelligence - análise de dados de várias fontes.



Navigator

Software para definir os objetivos da empresa e equipas comerciais.



Route to Market

Software para acompanhamento diário de objetivos e KPIs.



PowerSales

Software de automação da força de vendas também com Auto venda e Pré-Venda.



Contact Center

Software para acompanhamento telefónico de clientes.



Easy2Buy

Software para a gestão integral do processo de compras eletrónicas.



NetTrans

Software para a gestão de transportes.



Gestech

Software de gestão para Assistência Técnica.



Geslog

Software de gestão de armazéns e logística (WMS).

Cientes de referencia internacional

Os produtos e serviços oferecidos pela Bettertech contam com projetos e implementações de referência em vários mercados-chave, e em diferentes partes do mundo.

